

Verkaufs-Training mit Gunther Büxel:

Mehr Erfolg und weniger Stress für das Verkaufsteam

Kursziele

- Entlastung und mehr Zufriedenheit für die Verkaufsmitarbeitenden im Showroom und vor Ort beim Kunden
- Schneller und effektiver zum Verkaufsziel

Kursinhalte

- Im Schnelldurchlauf: Die Verkaufsgesetze kennen und richtig anwenden
- Verkaufsziele setzen und erreichen
- Magic-Moments im Verkaufsprozess clever implementieren
- Allianzen mit Gärtnern, Poolbauern etc. erfolgreich auf- und ausbauen
- Tipps und Tricks zur Erhöhung der Abschlussquote

Zielgruppe

Dieser Kurs richtet sich an alle, die Verkaufsverhandlungen führen.

Mindestteilnehmerzahl: 5 Personen

Referent

Diplomökonom Gunther Büxel ist seit fast 30 Jahren europaweit in Handwerksbetrieben aus dem Sonnen-, Sicht-, und Wetterschutz als Berater und Trainer tätig. Die BTC- Kunden verkaufen Rollläden, Markisen, Raffstoren, Terrassendächer, Lamellendächer, Innensonnen-, und Einbruchschutz, Fenster und Türen. Alle Unternehmen beschäftigen sich mit dem Thema Energieeinsparung und verkaufen modernste Motorisierungs- und Steuerungslösungen. Im Vordergrund der Coaching- und Trainingsmassnahmen steht aktive Unterstützung der Partner im Verkaufsprozess vor Ort. Unter anderem direkt im Showroom, direkt beim Kunden vor Ort, bei der Montage oder bei regionalen, nationalen und internationalen Messen. Die kaufenden Kunden dabei sind: Endkunden, Architekten und Bauunternehmer.

An seinen interessanten und nachhaltigen Schulungen und Fachvorträgen haben bereits über 1'000 Betriebe mit ca. 15'000 Personen teilgenommen. Zudem wurden von Gunther Büxel und seinem Team bereits über 300 Showrooms in Deutschland, Österreich, Schweiz und anderen europäischen Ländern neukonzipiert bzw. umgestaltet.

Kurstermin und -dauer, Ort

Kurs 1: Mittwoch, 13. Januar 2027 Beginn: 09.00 Uhr, Ende ca. 16.00 Uhr

Ort: Noch offen; dieser wird aufgrund der Herkunft der Teilnehmenden festgelegt.

Kurs 2: Dienstag, 2. Februar 2027 Beginn: 09.00 Uhr, Ende ca. 16.00 Uhr

Ort: Noch offen; dieser wird aufgrund der Herkunft der Teilnehmenden festgelegt.

Anmeldefrist: Mittwoch, 16. Dezember 2026

Kosten

VFS-Mitglied: CHF 230.- inkl. MwSt., Unterlagen und Verpflegung

Nicht-VFS-Mitglied: CHF 385.- inkl. MwSt., Unterlagen und Verpflegung